

MÓN EMPRESARIAL

AIS GROUP

La facturació creix un 8% i supera els cinc milions

■ La consultora AIS Group va tancar 2016 amb una facturació de 5,3 milions d'euros, cosa que suposa un creixement de més del 8% respecte al 2015. Destaca el fort ascens del mercat espanyol (un 28% més), que representa la meitat de les vendes de la companyia. Els mercats més actius han estat Xile, el Perú i l'Equador. AIS Group és una empresa de solucions d'intel·ligència artificial aplicada a la consultoria estratègica. / Redacció

HERMARTA-ENVATECH

Expansió a Regne Unit i Bèlgica

■ L'estudi d'arquitectura especialitzat en l'equipament integral d'espais laborals Hermarta-Envatech, amb seu central a Mollet del Vallès, té previst continuar la seva projecció internacional amb l'obertura de mercat al Regne Unit i Bèlgica. Actualment la companyia té presència al Marroc, França i Nigèria, i va tancar el 2016 amb una facturació de quatre milions d'euros, un 15% més. / Redacció



José Antonio Marta, director d'Hermarta

RELATS

Inversió de 15 milions en ampliació de plantes

■ Relats, fabricant global de components de protecció i aïllament per al sector de l'automoció, ha ampliat la seva seu central a Caldes de Montbui i ha destinat 15 milions d'euros a potenciar les plantes catalana, marroquina, xinesa i mexicana. Així mateix, projecta expandir-se al Vietnam. L'empresa presidida per Pere Relats acaba de complir 60 anys d'activitat. / Redacció

PMMT Arquitectura aplica el seu coneixement en equipaments sanitaris a altres immobles

Edificis saludables

OSCAR MUÑOZ
Barcelona

El despatx d'arquitectes PMMT va néixer el 2001 però no va ser fins al 2006 que va adoptar la seva forma actual. Els seus fundadors i directores, Patricio Martínez i Maximià Torroella, van orientar la seva feina cap als equipaments sanitaris, un àmbit que coneixien d'anteriors experiències.

L'esclat de la crisi els va llançar fora d'Espanya. Des d'aleshores, han dissenyat més de dos milions de metres quadrats d'hospitals, que els han donat un creixement constant. El 2016 van facturar 2,9 milions d'euros, el 163% més que l'any anterior. Els projectes de l'exterior, que van arribar a aportar el 90% dels ingressos, ara suposen el 60%.

La clau de l'èxit de PMMT és, destaca Martínez, "un model d'innovació que no se serveix dels projectes que ens encarreguen els clients, sinó que es fa de manera independent, amb el seu propi pressupost." Així, el 30% del personal –el despatx ocupa 25 persones– es dedica a investigar, una tasca que s'ha concretat en una desena d'iniciatives, algunes ja amb patents pròpies com l'Hospital Paramètric, un model que permet projectar, construir i equipar un centre hospitalari en temps rècord; la maneta de portes FSB Handle, que busca el màxim d'accessibilitat, o el Clear Code Architecture, que analitza aquest concepte d'usabilitat sense barreres en qualsevol espai.

La nova seu del despatx, en una antiga fàbrica del Poblenou, in-



CÉSAR RANGEL

Rita Barata, que dirigeix Friendly Materials, i Maximià Torroella i Patricio Martínez, socis fundadors

Projectes com Clear Code o Friendly Materials han obert noves vies de negoci al despatx barceloní

corpora moltes d'aquestes innovacions. "Aquest coneixement acumulat en el camp sanitari ens ha obert noves aplicacions en altres tipus d'edificis, i aquí les mostrem", destaca Torroella. El colofó d'aquesta manera de fer el

va fruit del fet que tots els professionals dediquen part del seu temps a aportar idees als projectes dels altres.

Friendly Materials és l'última aposta de PMMT. És un model d'avaluació dels edificis que permet mesurar en quina mesura són saludables. "El 90% del temps el passem en espais interiors que poden tenir nivells de contaminació superiors als de l'exterior", destaca la seva responsable, Rita Barata. Els immobles analitzats obtenen una puntuació global sobre cent partint de les substàncies, materials i sistemes utilitzats en la seva cons-

trucció. I, al final, es proposen actuacions de millora. "No es tracta de tirar a terra els edificis i tornar-los a fer –explica l'arquitecta–; amb accions simples es poden aconseguir grans canvis".

PMMT ha guanyat 22 primers premis en concursos. Entre els seus projectes més destacats hi ha els hospitals de Puyo i Machala (Equador), Montero (Bolívia), Menongue (Angola), Malabo (Guinea Equatorial) i Salou, la Clínica Girona o el centre de salut de Son Servera, a Mallorca. En altres àmbits, han firmat el parc de bombers de Llançà o el mercat municipal de Creixell. ●

Seat ultima desembarcar a Nova Zelanda i estudia si entra en altres països

BARCELONA Europa Press

Seat està ultimant el seu desembarcament a Nova Zelanda, on preveu començar a vendre els seus models "ben aviat", i també està estudiant entrar a Noruega i a l'Argentina, entre altres països de Llatinoamèrica, en el marc de la seva estratègia d'expansió internacional, ha explicat el vicepresident executiu comercial de Seat, Wayne Griffiths.

Griffiths ha afirmat que Seat necessita diversificar els seus mercats perquè no pot dependre en el 80% d'Europa i, a més, és necessari expandir-se per enfortir la marca globalment: "Si vols ser una marca forta, has de ser coneguda internacionalment i no ser només una marca local o regional". Seat està analitzant dos tipus de nous mercats: uns de madurs i desenvolupats i uns altres de més emergents, com és el cas de l'Iran, on la companyia també té intenció d'entrar.

D'altra banda, el vicepresident comercial de Seat ha admès que estan sorpresos per l'elevada demanda de l'Ateca, el primer SUV de la marca, i ha afirmat que caldrà augmentar la producció per reduir els temps de lliurament, encara que ha assegurat que la mitjana actual de quatre mesos d'espera és correcta "per a un cotxe d'aquest segment tan desitjat".

L'executiu no ha detallat si l'Ateca, que es produeix a la República Txeca, podria acoblar-se en part a la factoria de Martorell, com demanen els sindicats. ●

Immobilariària

Els diumenges amb

LA VANGUARDIA

COMPRO
PINTURA,
ESCULTURA
I ANTIGUITATS

609 256 632
ALEX

InverpriBan
Rentabilidad e inversión garantizada

9,75% de interés
Pago de intereses mensuales

www.inverpriban.com
934 870 380 No somos una entidad depositaria

TQ EURO CREDIT
La primera financiera familiar que suma

FINANÇAMENT RÀPID I
PROFESSIONAL PER A
SITUACIONS URGENTS
RESPOSTA EN 24H!

972.48.72.22
www.tqueurocredit.com

Junta de Comerç, 16 | 08001 Barcelona | Tel. 93 317 00 13 - Fax 93 301 16 06
info@casaldelsinfants.org
www.casaldelsinfants.org

Casal dels Infants
acció social als bars

La pobresa amenaça
1 de cada 4 infants del nostre país

Transferència o ingrés a: "La Caixa" 2100-3001-62-2500027076 / Catalunya Caixa 2013-0087-16-0200448775

El teu compromís és la seva oportunitat